



## **Toshiba acelera la innovación en la nube con la adquisición de Youmebee, Ltd.**

*La compra consolida el enfoque de gestión de impresión independiente del proveedor adoptado por Toshiba.*

**LAKE FOREST, Calif. y CARDIFF, Gales, 15 de octubre de 2025** — [Toshiba America Business Solutions](#) refuerza su cartera de productos en la nube con la adquisición de [Youmebee, Ltd.](#), creadores de directprint.io y proveedor líder de soluciones de gestión de impresión nativas en la nube. Esta medida no hace más que consolidar el compromiso de Toshiba de ofrecer una infraestructura de impresión abierta, flexible y segura para los entornos de trabajo híbridos actuales.

Además de ser un componente fundamental de la plataforma de [gestión de impresión Elevate Sky®](#) de Toshiba, directprint.io ofrece una sólida solución SaaS independiente para organizaciones que operan con parques de múltiples proveedores. La adquisición garantiza la inversión continua en el crecimiento de la plataforma en la nube, al tiempo que preserva su independencia y su enfoque neutral con respecto a los proveedores.

Para respaldar esta visión, Youmebee seguirá siendo una empresa independiente centrada en el desarrollo de soluciones de impresión, documentación y flujo de trabajo basadas en la IA y orientadas a la nube, bajo la marca Coreza. El producto directprint.io cambiará su denominación a Coreza Print en los próximos meses.

"Youmebee es una empresa innovadora y aceleradora de nuestra estrategia en la nube", sostiene Larry White, presidente y director ejecutivo de Toshiba America Business Solutions.

"Incorporarla a Toshiba como entidad independiente pone de relieve nuestro compromiso con los ecosistemas abiertos y la libertad de elección de los clientes. Por otra parte, nos consolida como líderes en infraestructura de impresión y documentos basada en la nube".

(más)

La adquisición encaja con la exitosa estrategia de impresión gestionada como servicio (MPaaS, por sus siglas en inglés) de Toshiba, que reconoce la realidad de los entornos con múltiples proveedores en las grandes empresas y las pymes. La plataforma directprint.io es la única capaz de dar soporte a este panorama, ya que ofrece:

- **Compatibilidad real independientemente del proveedor** con todas las principales marcas de impresión.
- **Arquitectura nativa en la nube** que elimina los servidores de impresión y reduce la complejidad informática.
- **Integración perfecta** con proveedores de identidad, paquetes de productividad y marcos de seguridad.
- **Análisis en tiempo real** para obtener información sobre el uso, los costos y la sostenibilidad.

"Estamos muy satisfechos de unirnos a Toshiba sin dejar de operar de forma independiente", declara David Jenkins, presidente de Youmebee, Ltd. "Nuestra misión sigue siendo la misma: ofrecer la plataforma de impresión en la nube más flexible, segura y fácil de usar del mercado, independientemente de la marca del hardware".

Como parte de Toshiba, Youmebee (que pronto pasará a llamarse [Coreza](#)) seguirá prestando servicio a su base de clientes y socios globales con la misma agilidad y apertura que han definido su éxito. Esta adquisición garantiza que la plataforma crecerá más rápidamente y aportará nuevas innovaciones al mercado sin dejar de ser fiel a su ADN de neutralidad con respecto a los proveedores.

Haga clic para tuitear: [Toshiba acelera la innovación en la nube con la adquisición de Youmebee, Ltd.](#)

**Acerca de Toshiba America Business Solutions, Inc.**

Toshiba America Business Solutions es líder en innovación de soluciones que permiten a las personas desempeñarse con eficiencia y eficacia en su entorno de trabajo. Atendiendo a profesionales en Estados Unidos, México, Centro y Sudamérica, Toshiba ofrece sistemas, servicios y suscripciones seguros y sostenibles para imprimir, administrar y mostrar mejor la información. Toshiba se centra en sus clientes y sus comunidades, está comprometida con la sostenibilidad y ostenta el reconocimiento como una de las empresas más sostenibles del *Wall Street Journal Top 100*. Para obtener más información, visite [business.toshiba.com](https://business.toshiba.com). Siga a Toshiba en [LinkedIn](#), [X \(Twitter\)](#) y [YouTube](#).

**Acerca de directprint.io**

directprint.io es una oferta de SaaS transparente y con numerosas funciones que permite a los usuarios implementar, proteger, controlar y realizar un seguimiento de la gestión de impresión de forma rápida y eficaz. La plataforma no requiere intervención y, una vez instalada, no es necesario realizar ninguna configuración para los nuevos dispositivos o usuarios finales; cuenta con seguridad integrada y la impresión en red local garantiza que los trabajos de impresión nunca salgan de la red del cliente. La plataforma directprint.io ofrece análisis completos de impresión en tiempo real y precios competitivos por puesto para entornos Chromebook, Windows y macOS.

**Contacto con los medios de comunicación**

Toshiba America Business Solutions

Rick Havacko

949-462-6094

[Rick.Havacko@tabs.toshiba.com](mailto:Rick.Havacko@tabs.toshiba.com)