

# TOSHIBA



## **Toshiba asciende a Larry White como director de operaciones**

*El ejecutivo de larga trayectoria en Toshiba y líder reconocido de la industria amplía sus responsabilidades de supervisión y planificación estratégica en la empresa.*

**LAKE FOREST, California, 13 de abril de 2020** — Toshiba America Business Solutions (TABS) anuncia hoy el ascenso inmediato de Larry White como director de operaciones. Anteriormente, el altamente respetado líder de la industria con 24 años como ejecutivo de Toshiba se desempeñaba como director de ingresos.

White asume más responsabilidades de supervisión y planificación estratégica en todos los negocios de TABS. Supervisará específicamente las operaciones de venta, servicio al cliente, cadena de suministros, innovación, servicios profesionales y soluciones de mercadeo de la empresa en toda América del Norte y del Sur.

(más)

“A lo largo de toda su carrera en Toshiba, Larry White siempre ha liderado a sus equipos para brindar altos niveles de crecimiento de los ingresos”, dijo Scott Maccabe, presidente y director ejecutivo de Toshiba America Business Solutions. “Ampliar las responsabilidades de Larry ayudará a que Toshiba logre los objetivos de resultados globales y, al mismo tiempo, acelerará nuestra expansión estratégica dentro del campo de las soluciones de software y los servicios profesionales”.

“Estoy muy entusiasmado con mi nuevo rol de liderazgo y orientación de nuestros diversos equipos para cumplir las metas organizativas que establecimos”, dijo White. “Y lo que es más importante es que aspiro a incrementar el valor que aporta la cartera de productos y soluciones de Toshiba a nuestros clientes fieles y a la comunidad de revendedores”.

Como director de ingresos de TABS, White alcanzó los objetivos de ingresos gracias al éxito del desarrollo y la implementación de estrategias de crecimiento rentable para los canales de ventas directas e independientes de la empresa. White comenzó a trabajar en Toshiba en 1996 como vicepresidente de operaciones y adquisiciones de Toshiba Office Products Acquisition Company, lo que ahora es Toshiba Business Solutions, el canal de ventas directas de la empresa.

White fue distinguido tres veces por *ENX Magazine* como ‘Difference Maker’ y seleccionado por *The Cannata Report's: Cannata Watchlist 2018* como un ejecutivo preparado para tener un impacto positivo. Tiene una licenciatura en Administración de Empresas de la Universidad Texas Tech.

### **Acerca de Toshiba America Business Solutions, Inc.**

Toshiba America Business Solutions ofrece impresoras multifuncionales, servicios de gestión de documentos, impresoras térmicas de códigos de barras y para puntos de venta y señalización digital para empresas de todos los tamaños en Estados Unidos, México, Centroamérica y Sudamérica. Las galardonadas impresoras multifuncionales de la serie e-STUDIO™ combinan desempeño de calidad con la seguridad que las empresas requieren.

TABS ofrece pantallas y servicios de creación de contenido, integración, instalación y gestión de proyectos, así como financiamiento para soluciones que comprenden desde una pantalla hasta los escenarios y estadios más grandes.

Para obtener más información, visite [www.business.toshiba.com](http://www.business.toshiba.com). Siga a TABS en [Facebook](#), [Twitter](#), [LinkedIn](#) y [YouTube](#).

**Contacto para la prensa:**

Toshiba America Business Solutions

Rick Havacko

+1 949-462-6094

[Rick.Havacko@tabs.toshiba.com](mailto:Rick.Havacko@tabs.toshiba.com)